



KUHN -Ladetechnik

Verkauf ist mehr als ein Job. **Verkauf ist eine Leidenschaft!**

Genau diese Haltung hat unser Unternehmen zum Marktführer gemacht. **Anspruchsvolle Investitionsgüter** erfordern beides – Lösungskompetenz und Professionalität. Ein Versprechen, das vom gesamten Unternehmen, den einzelnen Teams und vor allem auch vom Verkauf erfüllt werden muss.

Gesucht wird die/der

Area Sales ManagerIn

Region Steiermark/Kärnten

Ihre Aufgaben:

- Bestehende Kunden nachhaltig binden und immer wieder begeistern sowie neue Kunden für das Unternehmen und seine Produkte/Leistungen gewinnen
- Das Unternehmen und seine Philosophie repräsentieren
- Erfolgs-Strategien für die Region gemeinsam mit der Verkaufsleitung entwickeln und konsequent umsetzen
- Systematische Marktanalyse und Marktbearbeitung
- Nachhaltige Zufriedenheit der Kunden sicherstellen

Die Anforderungen:

- Eine solide kaufmännische und technische Qualifikation
- Verkaufserfahrungen im Investitionsgütermarkt
- Verkaufs- und Kontaktstärke
- Qualitätsbewusstsein und Professionalität im Repräsentieren
- Begeisterungsfähigkeit
- Eigenverantwortlichkeit und Selbständigkeit

In dieser Funktion sind sie eigenverantwortlich und Teil einer international erfolgreichen, starken Unternehmensgruppe. Erst durch das professionelle, partnerschaftliche Zusammenspiel aller Teile entsteht diese solide Basis, auf der der Verkauf realisieren kann. Ein attraktives Umfeld und Perspektiven runden das Angebot ab.

Diese Position unterliegt dem Handelskollektivvertrag. **Ihr tatsächliches Gehalt wird jedoch aufgrund Ihrer Qualifikation und Berufserfahrung in einem persönlichen Gespräch festgelegt.**

Der Job klingt interessant für Sie? dann setzen Sie Ihren nächsten Karriereschritt und senden Sie Ihre Bewerbung vorzugsweise per Mail an karriere-It@kuhn.at oder an KUHN-Ladetechnik GmbH, Peter-Anich-Straße 1, 4840 Vöcklabruck.